

Vertriebspartner/-in im Einfamilien- bzw. Mehrfamilienhausbau (m/w/d)

Wir suchen Sie zur Unterstützung unseres Vertriebsteams.

Ihre Aufgaben.

Als Vertriebspartner (m/w/d) der Elbe-Haus® GmbH sind Sie der **zentrale Ansprechpartner unserer Bauinteressenten und Bauherren**. Ihre eigenverantwortlichen Kundenakquise unterstützen wir gerne mit zentralen Marketingmaßnahmen, Aktionen und Werbemitteln. Sie führen **eigenständig die Bedarfsanalyse** durch, lassen eine Entwurfsplanung durch unser erfahrenes Architektenteam erstellen und **kalkulieren die Häuser** mit Hilfe unserer firmenspezifischen Angebots- und **Kalkulationssoftware Vi 2000**.

Unsere umfangreich ausgestatteten BauherrenZentren in Berlin, Hamburg und Köln und unsere BauinformationsZentren stehen Ihnen für Ihre Kundengespräche rund um die Uhr zur Verfügung.

Ihr Profil.

Idealerweise verfügen Sie bereits über **Berufserfahrung** im individuellen Massivhausbau oder sind Sie **Quereinsteiger**, der bereit für neue Herausforderungen ist? Egal; wir legen viel Wert auf eine verantwortungsvolle, kommunikative und selbstständige Arbeitsweise sowie neuen technischen Anforderungen mit Offenheit und Interesse zu begegnen.

Wir bieten.

Wir bieten Ihnen eine **umfangreiche Einarbeitung** in unser Produktspektrum und alle technischen Abläufe, **zuverlässige Provisionszahlungen** und ein **professionelles Team**. Mit unserem eigenen Bauunternehmen und kompetenten Handwerksbetrieben und Partnern vor Ort sowie modernen IT- und Kommunikationsmitteln stellen wir Ihnen für Ihre Aufgaben erstklassige Werkzeuge bereit.

Arbeitsort: Neubrandenburg, Stralsund, Greifswald und Umland

Vertragsart: Selbstständigkeit

Kontakt.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an: Dirk Hülsmann.

Mobil: 0172 / 772 46 70

E-Mail: d.huelsmann@elbe-haus.de

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.